

ТОП-10

рейтинг юристов



САРБАЕВ

ГРИГОРИЙ МИХАЙЛОВИЧ

директор Московского адвокатского бюро «ЗаконоведЪ»,
адвокат г. Москвы

ВАШЕ МНЕНИЕ ПО ПОВОДУ УСПЕШНОСТИ АДВОКАТА В НАШЕЙ СТРАНЕ...

Как и в любой профессии, в адвокатуре существуют профессионалы и ремесленники, специалисты и авантюристы. Сейчас, на мой взгляд, профессия адвоката недооценена в силу существовавшего долгое время «обвинительного уклона» в правосудии и частично скомпрометирована «авантюристами от юриспруденции». Отмечу при этом, что сейчас многое делается на законодательном уровне для повышения статуса адвоката и «отсеивания» лиц, которые пришли в профессию не помогать людям, а заниматься «обдиранием клиента». Успешность адвоката, будь то в нашей стране или любой другой, заключается в благодарности клиентов, а также в том, что его рекомендуют своим друзьям и знакомым.

КАК ДАВНО ВЫ В ЭТОЙ ПРОФЕССИИ? НА ЧЕМ СПЕЦИАЛИЗИРУЕТЕСЬ?

Мой юридический стаж более 20 лет, из них 12 лет я работаю в статусе адвоката. Специализируюсь на защите прав предпринимателей в разных сферах – начиная от консультаций по различным ситуациям и постоянного юридического обслуживания организаций до защиты при налоговых проверках или обвинениях предпринимателей в рамках уголовного судопроизводства.

ПОЧЕМУ ВЫ ВЫБРАЛИ ИМЕННО ЭТУ СФЕРУ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ?

С детства мечтал быть адвокатом. Адвокат – это специалист, который помогает людям выйти из сложных ситуаций, «сталкер», без которого они «зайдут не туда». По статистике, около 80% людей, решивших самостоятельно защитить свои интересы, совершают ошибки. Особо отмечу, что в практике возникают ситуации, когда адвокат – это единственная надежда на успех. Зачастую он один противостоит огромной государственной машине правосудия, которая попросту может поломать судьбу и жизнь ни в чем не повинного человека.

БЕЗ КАКИХ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ И ЧЕЛОВЕЧЕСКИХ КАЧЕСТВ НЕ МОЖЕТ СОСТОЯТЬСЯ АДВОКАТ?

Адвокат должен быть фанатом своей профессии. Не представлять себе жизни без нее. Чтобы ему было важнее обсудить вчерашнее «правообразующее» постановление Верховного суда, чем итоги футбольного матча. Он должен следить за последними изменениями законодательства с интересом, который в разы превышает интерес к изменениям в мире моды. И еще он должен хотеть быть лучшим. Для этого постоянно учиться. Учиться и практиковаться. Про наиболее важные человеческие качества отвечу цитатой писателя Сергея Довлатова: «окружающие любят не честных, а добрых, не смелых, а чутких, не принципиальных, а снисходительных». Именно наличие человеческого понимания ситуации и разрешение проблем «как для себя», на мой взгляд, является самым важным.

ВАШИ КЛИЕНТЫ, КТО ОНИ?

Это представители малого и среднего бизнеса. Предприниматели, которые нуждаются в грамотной юридической помощи или защите.

НА ЧТО ДОЛЖЕН ОБРАТИТЬ ВНИМАНИЕ ЧЕЛОВЕК ПРИ ВЫБОРЕ АДВОКАТА? КАК ПРАВИЛЬНО ВЫБРАТЬ «СВОЕГО» АДВОКАТА?

На его профессиональные и личные качества. Также важны рекомендации и доверие к своему адвокату.

СЛУЧАЛОСЬ ЛИ ВАМ ОТКАЗЫВАТЬ КЛИЕНТАМ В ВЕДЕНИИ ИХ ДЕЛА? ЕСЛИ ДА, ТО ПОЧЕМУ?

Да, такое было. И причина была одна – клиент сообщал своему адвокату недостоверную информацию, которая существенно могла повлиять на исход дела. Это неприемлемо.

КОГО ВЫ НИКОГДА НЕ СТАЛИ БЫ ЗАЩИЩАТЬ В СУДЕ?

Наркоторговцев и насильников.

ВАШИ ПРИНЦИПЫ В АДВОКАТСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ? ЧТО ДЛЯ ВАС САМОЕ ГЛАВНОЕ В ВАШЕЙ ПРОФЕССИИ?

Главный принцип – использовать все, чему я обучен, весь свой опыт и арсенал знаний для того, чтобы помочь обратившемуся ко мне человеку. Самое главное в профессии, ее эталон и мерило – это предоставление высококачественной юридической помощи.

СУЩЕСТВУЕТ ЛИ УТВЕРЖДЕННЫЙ ПРАЙС АДВОКАТСКИХ УСЛУГ?

Существует определенная шкала расценок той или иной услуги, которая соотносится с ее средней стоимостью на юридическом рынке. При этом стараюсь применять индивидуальный подход, основанный на запросах и возможностях клиента, с тем, чтобы соблюсти баланс цены и качества.

ЦЕНА ВАШИХ УСЛУГ – ОТ МИНИМУМА ДО МАКСИМУМА?

От бесплатных консультаций до миллионов рублей. Цена, повторюсь, зависит от того, какая именно услуга (или спектр услуг) необходима заказчику.

НАЗОВИТЕ ОДИН ИЗ ВАШИХ СЕКРЕТОВ УСПЕХА?

Работать. Это мой главный секрет успеха. Ежедневно делать свое дело и доводить его до конца.

И ПОСЛЕДНИЙ ВОПРОС: ЕСЛИ У НАШЕГО ЧИТАТЕЛЯ ВОЗНИКНЕТ ЖЕЛАНИЕ С ВАМИ ПООБЩАТЬСЯ, КУДА ОБРАЩАТЬСЯ?

Договориться о встрече можно в нашем офисе (Москва, Арбат, 35, офис 521), позвонить по телефону (+7 495 723 57 55) или отправить письмо по электронной почте (greg@zakonoved.com). Для тех, кто хочет больше узнать о значимых новостях в мире права, моих профессиональных буднях и достижениях, рекомендую мою страницу в Фейсбук: <https://www.facebook.com/greg.sarbaev>